

### **Ale: neoklasický ideál v realitě není žádoucím stavem. Proč?**

- a) heterogenita (pestrost) nabídky je sama o sobě kvalitou,**  
**b) neoklasický ideál je nemotivující (Schumpeter). Snaha dosáhnout monopolu pomocí technického zdokonalení je motorem pokroku,**

## Antimonopolní politika

### Možnosti :

- **Odstraňovat překážky konkurenci, zejména u administrativního monopolu**
- **Odstraňovat překážky dovozu u některých přirozených monopolů (automobilky)**
- **Progresivní daň ze zisku (sníží monopolní zisk)**
- **Cenová regulace (vodárny, elektřina)**
- **Státní vyvlastnění některých monopolů (ne, snižuje produktivitu využ. zdrojů)**
- **Dohled státu (majetková účast, zlatá akcie) ve veřejně prospěšných a strategicky významných monopolech (Čepro)**
- **Protimonopolní úřad : omezení horizontálních fúzí , pokuty (málo úspěšné)**

## 8. Liberální názor na antimonopolní politiku:

- **státní zásahy monopolu spíše generují než potírají**
- **náklady na antimonopolní politiku jsou mnohdy vyšší než efekty**
- **stát neumí rozpoznat monopol jinak než velikostí, což není přesné**

**Míra koncentrace trhu (ale to neměří míru monopolnosti, nezohledňuje to kartely, specifika komodit apod.) :**

**Herfindalluv index  $H = s_1^2 + s_2^2 + \dots + s_n^2$**

$n$  – počet firem na trhu

$s_i$  – podíl i-té firmy na trhu

**Platí :  $0 < H \leq 1$ . Např. :**

|                                  |                                                 |
|----------------------------------|-------------------------------------------------|
| <b>jediná firma (n=1) :</b>      | <b>H = 1</b>                                    |
| <b>100 stejně velkých firem:</b> | <b>H = <math>100 \cdot 0,0001 = 0,01</math></b> |

## Teorie distribuce (rozdělování)

**Teorie rozdělování zkoumá, jak jsou stanovovány příjmy v tržní ekonomice.**

- Teorie rozdělování je zvláštním případem teorie cen. Mzdy jsou cenou práce, renty jsou cenou za použití pozemku atd.
- Ceny výrobních faktorů jsou určeny především interakcí mezi nabídkou a poptávkou po těchto faktorech.
- Klíč k příjmům různých výrobních faktorů tkví v jejich *mezních produktech*. Mzdy jsou určovány hodnotou mezního produktu práce. To samé platí i pro ostatní výrobní faktory.
- Specifika cen výrobních faktorů:
- Poptávky po faktorech jsou poptávkami odvozenými od poptávky spotřebitelů po konečném výrobku
- poptávky po vyr.faktorech jsou navzájem provázané, prakticky nic nelze vyrobit jen s jedním výrobním faktorem
  - ⇒ je v podstatě nemožné říci, kolik výstupu bylo vytvořeno jedním vstupem jako takovým.
- Trhy nemohou zaručit, že příjem a spotřeba bude v dané ekonomice nutně směřována k nejpotřebnějším a nejvíce strádajícím. K tomu neex. žádná neviditelná ruka.

- Vláda část národního příjmu ve formě daní vybere a část toho vrátí ve formě transferů. Osobní příjem jednotlivce po zdanění zahrnuje výnosy ze všech výrobních faktorů – práce a majetku, které osoba vlastní, plus transferové platby od vlády, mínus daně.
- Daně a spravedlnost (spotřební daně, rovná daň ...)

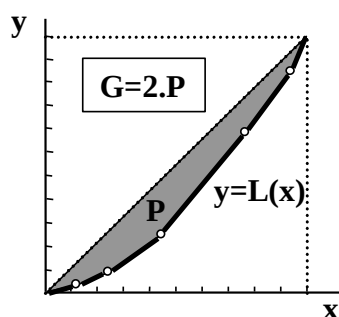
### Ekonomická nerovnost a její měření

- Měřítka ekonomického postavení jedince (rodiny)
- důchod (příjem) (toková veličina)

#### Měření míry nerovnosti :

- horní / dolní decil (kvintil ...)
- Giniův koeficient G, odvozený z Lorenzovy křivky L

| Příjem v tis.za<br>měsíc | %rodin<br>v daném rozmezí | %rodin<br>v daném rozmezí a<br>chudších | %příjmů pro dané<br>rozmezí | %příjmů pro dané<br>rozmezí a chudších |
|--------------------------|---------------------------|-----------------------------------------|-----------------------------|----------------------------------------|
| <3                       | 12                        | 12                                      | 3                           | 3                                      |
| <3,5>                    | 14                        | 26                                      | 7                           | 10                                     |
| (5,8>                    | 20                        | 46                                      | 16                          | 26                                     |
| (8,12>                   | 32                        | 78                                      | 33                          | 59                                     |
| (12,20>                  | 15                        | 93                                      | 23                          | 82                                     |
| >20                      | 7                         | 100                                     | 18                          | 100                                    |



$$P = \int_0^1 (0.5 - L(x)) dx$$

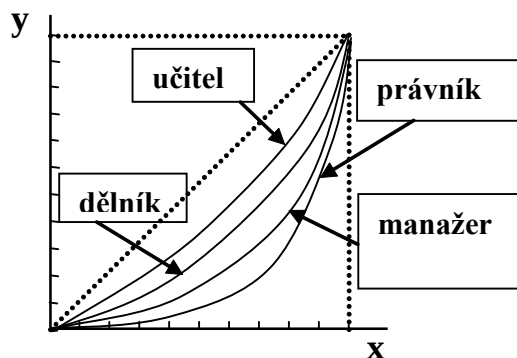
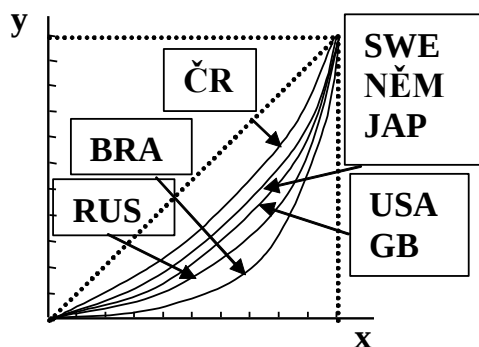
$$P = 0.5 - 0.12 \cdot 0.03/2 - (0.26 - 0.12) \cdot (0.10 + 0.03)/2 - (0.46 - 0.26) \cdot (0.26 + 0.10)/2 - (0.78 - 0.46) \cdot (0.59 + 0.26)/2 - (0.93 - 0.78) \cdot (0.82 + 0.59)/2 - (1 - 0.93) \cdot (1 + 0.82)/2 = 0.148$$

$$G = 2 \cdot 0.148 = 0.296$$

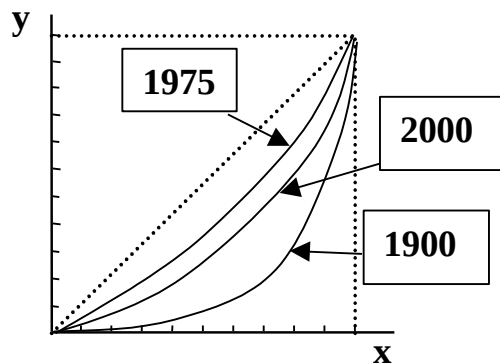
#### Porovnání nerovnosti v příjmech (1995)

| země    | Giniho koeficient |
|---------|-------------------|
| ČR      | 0,22              |
| Finsko  | 0,23              |
| Belgie  | 0,24              |
| Švédsko | 0,28              |

|                |      |
|----------------|------|
| Maďarsko       | 0,30 |
| Francie        | 0,30 |
| Německo        | 0,31 |
| Polsko         | 0,33 |
| Velká Británie | 0,35 |
| Itálie         | 0,38 |
| Rusko          | 0,45 |



### Porovnání nerovnosti v ekonomické úrovni ve světové ekonomice v čase



### Vývoj nerovnosti

Můžeme rozlišit tři období:

**1929-1940: Nerovnost klesá. Proč?**

- snižovala se nerovnost mezd díky rostoucímu vzdělání chudších skupin,
- rostla síla odborů,
- rozvoj sociálního zabezpečení,
- progresivní systém daně z příjmů.

**1940-1975: Nerovnost stagnuje.**

**1975-2001: Nerovnost roste, přičemž nejvíc se přínosy dotkly 0,1 % nejbohatších. Proč nerovnost v posledních desetiletích vzrostla?**

- změnila se politika vlády na začátku 80. let:
  - programy pro chudé rodiny byly seškrtnuty,
  - nejbohatší skupiny byly v 80. letech obdarovány daňovými škrtky ekonomie strany nabídky.
- došlo k prudkému růstu platů top managementu
- prudce se zvýšil počet rodin matek samoživitelek

- vysokoškoláci po roce 1980 mají relativně mnohem vyšší mzdy (tzv. *mzdová vysokoškolská prémie*): v roce 1981 o 45 % více než středoškoláci, v roce 1997 už o 103 procenta více než středoškoláci. Souvisí to s nahraditelností resp. s náklady na výměnu pracovníka na tom kterém místě.